

Für wen ist diese Coaching-Qualifikation?

- Für alle, die ein moderner Coach und Berater werden wollen!
- Für Menschen in der Personalentwicklung!
- Für Führungskräfte, die ihre Mitarbeiter professionell coachen wollen!
- Für Berater, die psychologische Fähigkeiten erlangen wollen!
- Für Psychotherapeuten, die deutlich ihre Handlungskompetenz erhöhen wollen!
- Für Konfliktmanager und Mediatoren, die Lösungen generieren!
- Für Verkäufer, die top verkaufen wollen!
- Für Menschen, die praktische Psychologie erlernen wollen!
- Für Menschen, die andere coachen möchten!
- Für Ihre Persönlichkeitsentwicklung!
- Für Sozialpädagogen, Lehrer und Supervisoren

Für einen Coach sind Methoden aus der Transaktionsanalyse, NLP usw. heute unerlässlich. Deshalb bekommen Sie Elemente daraus in dieser Ausbildung als Add-on kostenlos dazu.

Ihr Nutzen – Ihr Erfolg

- Sie besitzen einen **Wettbewerbsvorteil**.
- Sie erhalten hochgradiges Wissen aus dem Bereich des Personalmanagements und der Kommunikationspsychologie.
- Durch diese Wechselwirkung werden Sie zu einem **gefragten Spezialisten**.
- In den Abendveranstaltungen werden **Ihre persönlichen Wünsche und Ziele** vertieft.
- Sie steigern Ihren **Marktwert**.
- Sie erlernen situative Verhaltensflexibilität.

Der Mediator - Der Coach - gleich öffnen!

Kontakt!

Tel.: 05321 – 388 242
Mobil: 0170 – 22 33 081

info@European-Business-Ecademy.de
www.European-Business-Ecademy.de

Wir freuen uns auf Sie!



Christian R. Hanisch
MBT® Master of Business Training
Diplom-Ingenieur



Unsere Partner und Verbände



★ Wollen Sie uns LIVE erleben? ★

Probieren Sie uns einfach aus!
Kommen Sie zum Probetraining in unsere laufenden
Ausbildungen!

Der Wirtschafts Mediator (IHK)

Wirtschaftsmediator (IHK)
Business Mediator (EBE)
Personal Coach (IHK)
Business Coach (EBE)
NLP Practitioner (IN)
Psychologischer Berater

Ihre Entwicklung und Ausbildung

Inhalte Coach (Auszug)

- Einführung Coaching - Cover all Basics für die Teilnehmer
 - Auditabläufe IHK und Verbände
 - Gehirngerechtes Lernen lernen für Coaching, NLP
 - Reiz-Reaktionsketten und Auswirkungen bei Konflikten
 - Ziele und deren Bedeutungen in der Umsetzung
 - Beziehungsmanagement und Coachingaufbau
 - Veränderungen und deren Boykottierung
 - Warum tut jemand etwas oder auch nicht
 - Bei Veränderungen: Um was geht es wirklich?
 - Verhalten und Authentizität als Coach
 - Die 6 Stufen der Motivationssteuerung
 - Die Wertesysteme und deren Bedeutung
 - Veränderungsmod.: Logische Ebenen und 7 Mirrors 360°
 - Glaubenssätze, die limitierend oder antreibend sind
 - Das Metamodell der Sprache und dessen Bedeutung
 - Nonverbale Kommunikation und Kontakt
 - Repräsentationssysteme
 - Die Stufen der Kompetenz im Veränderungsprozess
 - Aufhebung von behindernden Konditionierungen
-
- Listing-Programme / um was geht es wirklich?
 - Vermeidungsstrategien durch Vorwände
 - Probleme in Organisationen / Führungsprobleme
 - Business-Coaching
 - Anker / Auflösung von limitierenden Konditionierungen / Glaubenssätze / Verhalten
 - Anker und Konditionieren, positive Zustände generieren
 - Persönlichkeitsmodelle und deren Einsatz im Coaching
 - Coaching on the Job
 - Einarbeitungscoaching für Mitarbeiter
 - Konfliktmanagement bei Personen: 1-2-3-Positionen
 - Systemisches Coaching / Psychologisches Coaching
 - ...



Weitere Inhalte und Termine finden Sie unter www.EUROPEAN-Business-Ecademy.de oder sprechen Sie uns an und wir senden Ihnen die Unterlagen unverbindlich zu.

Mediationsprozess nach Christian R. Hanisch

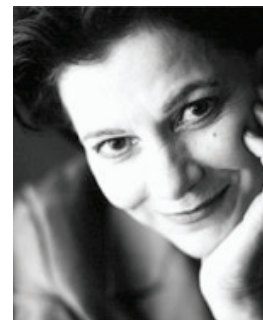
Die außergerichtliche professionelle Konfliktreglung!

Mediation muss heute wieder neu verstanden werden. Konflikte werden immer komplexer. Es reicht nicht mehr aus, einfach nur ein zurückhaltender, parteiloser Schlichter zu sein. Ergebnisführend ist die ganzheitliche Betrachtung des Konfliktes. Hier ist Berater- und Coaching-Kompetenz wichtiger denn je.

Der neue Mediator steigt in den Prozess ein und übernimmt stellvertretend Rollen, um eine Lösung der Konflikte zu erreichen und sichtbar zu machen. Dabei ist es wichtig, das richtige Emotionen-Management einzuführen. Nur mit den richtigen Emotionen werden die richtigen Lösungen etabliert, so müssen die Konfliktparteien erst einmal getrennt einzeln konfliktfähig gemacht werden.

Der Mediator ist ein Profi-Schlichter von Konflikten im Business, um gerichtliche Auseinandersetzungen zu vermeiden. Er hilft den Parteien Zeit und Geld für Gerichtskosten zu vermeiden und findet mit ihnen gemeinsam gute und konstruktive Lösungen. Wir müssen dabei unterscheiden:

- **Ist der Konflikt ein personenbezogener Individual-Konflikt?**
- **Ist er ein systemisch übergreifender Konflikt?**
- **Wer als Außenstehender hat etwas von dem Konflikt?**
- **Was sind die Hidden-Agenda, Motive, positive Absicht hinter dem Konflikt?**
- **Was ist der Vorteil des Konfliktes – Sekundärgewinn?**
- **Ist er ein vorgerichtlicher Prozess mit wirtschaftlichem Interesse?**



Qualifikation und Kompetenz mit IHK-Zertifikat

Wir qualifizieren Sie zum Personal Coach (IHK) und machen Sie zum Profi in der Wirtschaftsmediation (IHK):

- **Wirtschaftsmediator (IHK)**
- **Business Mediator (EBE)**
- **Personal Coach (IHK)**
- **NLP Practitioner (IN)**
- **Business Coach (EBE)**
- **Psychologischer Berater (EBE) (optional)**

Sie können im Kurs zusätzlich upgraden zum

- **MBC® Master of Business Coaching**
- **MBT® Master of Business Training**
- **MBM® Master of Business Mediation**

Die Zertifikate können für den internationalen Gebrauch auch in Englisch ausgestellt werden.



Gern prüfen wir für Sie die Voraussetzungen zur Teilnahme an den Ausbildungen.

- Die Seminargebühr für die Fortbildung Personal Coach (IHK) & Wirtschaftsmediator (IHK) beträgt 4.900,- €, NLP Practitioner-Ausbildung inbegriffen
- Oder zahlen Sie in 4 Raten à 1.250,- €.
- Hinzu kommt die Möglichkeit der staatlichen Förderung. Rufen Sie uns an, gemeinsam klären wir Ihre Fördermöglichkeiten.
- Für den Psychologischen Berater wird eine Zusatzaufgabe fällig. Investition 350,- €!

Die Auditgebühren für die IHK in Höhe von je 300,- € und die Hotelkosten sind nicht in der Kursgebühr enthalten. Die „Master of Business“-Kurse entsprechen keinem akademischen Grad und implizieren kein Hochschulstudium sondern sind eingetragene Markenzeichen.